



**Votre partenaire pour  
l'entretien et la conservation  
des plans d'eau recrute  
de nouveaux talents.**

Chef de file mondial dans la gestion et le traitement de l'eau, Canadian Pond.ca est une entreprise innovante qui fournit des produits et services de gestion de la qualité de l'eau. Polyvalente, elle dessert autant une clientèle B2C que B2B.

Propriétaire de la marque Bubble Tubing®. Ce produit phare lui permet d'offrir des solutions innovantes dans de multiples applications, telles que l'aération, la déflexion des déchets, le déglacage, des barrières de protection de sédiment, ainsi que pour l'atténuation du bruit marin.

Vous voulez faire partie d'une équipe passionnée, Canadian Pond.ca, ayant son siège social à Lac-Brome (Knowlton), offre un milieu de travail stimulant où l'initiative est valorisée et où votre ambition n'a pas de limite. Notre entreprise créée en 2003 connaît une importante croissance qui présente de nombreuses occasions de développement professionnel.

### ***Description du poste***

Le conseiller(ère) aux ventes commerciales et industrielles analyse les besoins des clients et recommande des solutions adaptées en fonction des spécifications techniques et des réglementations en vigueur. Il prépare les soumissions, gère les commandes et les dossiers clients dans le CRM, tout en développant activement les ventes B2B et en assurant un suivi rigoureux. Il contribue à la croissance de l'entreprise par des stratégies de développement, des représentations lors d'événements et des déplacements, en s'appuyant sur une solide expertise technique et un excellent bilinguisme.

# ***Conseiller(ère) aux ventes commerciales & industrielles***

---

## **Responsabilités :**

- Évaluer les demandes des clients en lien avec les solutions de l'entreprise
- Évaluer les besoins des clients et les aider à choisir des produits basés sur leurs besoins, les spécifications et les applications des produits, de même que les lois et règlements applicables
- Formaliser les soumissions et les commandes ainsi que tenir à jour les dossiers clients avec un CRM
- Préparer des propositions et devis présentant les produits, les prix, la disponibilité, l'utilisation des produits et les conditions de crédit
- Réaliser des stratégies de développement pour accroître les ventes industrielles
- Assurer le suivi après-vente auprès des clients
- Représenter l'entreprise, ses produits, ses marques, lors d'événements publics ou promotionnels (salons, conférences, etc.)

## **Qualifications requises :**

- Études collégiales, universitaires ou formation connexe dans le domaine de l'environnement
- 5 ans d'expérience en ventes et développement des affaires B2B (auprès de clientèles industrielles, un atout)
- Compréhension des processus biologiques liés à l'eau (un atout)
- Bilinguisme (français et anglais)
- Maîtrise des logiciels de la Suite Office (surtout Excel)
- Habileté en lecture de plans et de devis (un fort atout)
- Permis de conduire valide
- Disponibilité occasionnelle à l'extérieur des heures de bureau pour répondre à des appels ou pour des réunions (clientèle internationale)

## **Qualités humaines :**

- Excellentes habiletés communicationnelles
- Forte capacité de négociation et maîtrise de la résolution de problèmes
- Ambition, autonomie et sens de l'initiative
- Joueur d'équipe

## **Ce que nous offrons :**

- Rémunération compétitive avec salaire de base et bonus annuel
- Horaire hybride flexible
- Télémédecine et programme d'aide aux employés
- Possibilités d'avancement dans l'entreprise
- Compte santé de 1 000 \$ par année
- Employeur reconnu pour la conciliation travail et vie personnelle (certification Concilivi)
- Semaine de travail de 4 jours en saison basse
- Milieu de travail en pleine nature avec bureaux et paysagement modernes de construction récente, avec terrasse sur le toit
- Activités sociales plusieurs fois par année

Aimeriez-vous devenir conseiller aux ventes commerciales et industrielles chez Canadian Pond.ca ? Postulez dès maintenant afin d'occuper ce rôle.

## **Comment postuler / Contact :**

M. André Thibault, Vice-président finances & administration

[athibault@canadianpond.ca](mailto:athibault@canadianpond.ca)

(450) 243-0976, poste # 226